



**JAVIER ELIZALDE QUIROZ**

**RUT 23.441.515-8**

**Permanencia Definitiva**

**Cauquenes 60 e Irarrázaval, Edificio Ecovida Depto  
1404, Ñuñoa**

**Teléfonos: Celular 62886147 / 62822731  
javier\_elizaldedn@hotmail.com**

### **OBJETIVO**

Busco aportar mi conocimiento y experiencia a una organización que ofrezca estabilidad y oportunidades de crecimiento profesional.

### **APTITUDES LABORALES**

19 años de experiencia laboral con gran capacidad para trabajar en equipo, responsable con las tareas encomendadas, dinámico, organizado, flexible, proactivo, reservado, con buenas relaciones interpersonales, facilidad de aprendizaje en nuevas herramientas de trabajo, capacidad de adaptabilidad al cambio.

### **DATOS ADICIONALES PERSONALES:**

Fecha de Nacimiento: 5 de marzo de 1975

Lugar de Nacimiento: Guayaquil / Ecuador

Estado Civil: Soltero

Teléfonos: Celular 62886147

### **ESTUDIOS REALIZADOS:**

#### **Ecuador:**

Educación Básica : Centro Educativo Espíritu Santo

Educación Media: Capeira High School

Título Universitario: Ingeniero Comercial con Mención  
Marketing y Ventas.  
UTEG - Universidad Empresarial  
de Guayaquil - Ecuador

### **CURSOS REALIZADOS:**

- Liderazgo – Miguel Angel Cornejo – Universidad de Loja  
Noviembre/01
- Técnicas Profesionales de Ventas – NORTRON – Tecnología Empresarial – Mayo/02
- Negociación Estratégicas y Tácticas para el manejo del Conflicto – TANDEM – Mayo /02
- Visión y Valores – Celorio & Dines Int. Mayo28/03
- Visión y Valores – Celorio & Dines Int. – Mayo del 2003
- Destrezas Interpersonales – Celorio & Dines Int. – Septiembre del 2004
- Gestión Estratégica y Tácticas de Clientes – Branding – Consultores de Marketing – Noviembre 2004
- Taller de Técnicas y Estrategias de Ventas – Universidad Técnica Particular de Loja – Diciembre del 2004
- Servicio Transformador – Velorio & Dines Int. – Septiembre del 2006
- Programa: “Desarrollando destrezas en Dirección de Personas”. – IDE – Octubre 18 del 2007

- Gerencia del logro – Galo Pozo Almeida. Consultor. Junio 09
- Anàlisis Financiero – Ivàn Fuentes/ Manuel Cepeda. Banco Santander. Respaldado por la Universidad de Chile. Octubre 2011
- Curso nueva ley del Sernac Financiero. Banco Santander Marzo 2012
- Training de Ventas - Aqualogy. Noviembre 2012
- Manejo de sistema SAP Diciembre 2012
- Curso de Excel - Inacap
- Academia de inglés - Sam Marsalli (actualmente)

## **EXPERIENCIA LABORAL:**

### **Ecuador:**

- Humana: 1993 – 1999. Compañía de Seguros – Ejecutivo de Ventas.
- Pacifictel: 1999- 2003. Compañía de Telecomunicaciones Fijas – Ejecutivo de Ventas y Atención al cliente.
- Transcell Comunicaciones: 2004 – 2008. Distribuidor Autorizado de Telefónica Movistar Ecuador. Jefe de Ventas
- Publiseñal: 2008 - 2010 Compañía de Publicidad – Jefe de Ventas Regional

### **Chile:**

- Banco Santander: Enero 2011 a Agosto 2012 - Ejecutivo de Banca Empresa.
- Aguas Andinas – Gestión y Servicios. Agosto 2012. Jefe de proyectos en Ventas. Trabajo actual

## **REFERENCIAS PERSONALES:**

- Ing. Ricardo Solter – Gerente General 3d works  
Telf.: 98848390
- Ing. Gabriela Orellana – Ejecutiva Preferente Banca BCI  
Telf.: 62822731
- Sra Catherine Lapeyre – Ejecutiva de Inversiones Celfin  
Telf.: 92992730
- Dr. Julio Moràn - Mèdico General  
Telf.: 89020480